

# Negociar ruta hacia el éxito

## Estrategias y habilidades esenciales

### Spanish Edition

---



#### BOOK DETAILS

- Author : George J. Siedel
- Pages : 200 Pages
- Publisher : Van Rye Publishing, LLC
- Language : Spanish
- ISBN :

[↓ DOWNLOAD](#)



## BOOK SYNOPSIS

Todos negociamos de manera diaria. Negociamos con nuestras esposas, hijos, padres y amigos. Negociamos cuando alquilamos un departamento, compramos un coche o aplicamos a un puesto de trabajo. Tu habilidad para negociar debería ser el factor más importante en tu carrera. La negociación además es clave para el éxito de los negocios. Ninguna organización puede sobrevivir sin contratos que generen ganancias. A un nivel estratégico, los negocios están estrechamente vinculados con la creación de valor y la consiguiente consecución de ventajas competitivas. Pero el éxito de las estrategias comerciales de alto vuelo dependerá de los contratos celebrados con proveedores, clientes y socios comerciales. La capacidad de contratación, esto es la habilidad de negociar y lograr contratos exitosos, es la función más importante de toda organización. Este libro ha sido concebido para ayudarte a alcanzar resultados exitosos en tus negociaciones personales y en tus transacciones comerciales. Es único desde dos perspectivas: por un lado, no sólo cubre conceptos de negociación, sino que también proporciona acciones prácticas a seguir en futuras negociaciones, incluyendo una lista de chequeo para la planificación de la negociación y un ejemplo práctico de esa lista de chequeo completa. También incorpora: (1) una herramienta de evaluación de tu estilo personal; (2) ejemplos de "árboles de decisión", útiles para calcular tus alternativas en caso de frustración de la negociación; (3) una estrategia de tres etapas para incrementar tu poder durante la negociación; (4) un plan práctico para analizar tus negociaciones en consideración a distintas variables, entre ellas tu precio de reserva y zona de probable acuerdo, entre otros; (5) lineamientos claros en estándares éticos aplicables a la negociación; (6) factores a considerar al decidir si deberías negociar a través de un agente; (7) herramientas psicológicas que puedes utilizar, y modos para eludir las si las plantea la otra parte; (8) elementos esenciales del Derecho Contractual; y (9) una lista de chequeo de factores a utilizar cuando evalúas tu desempeño como negociador. En segundo término, el libro es único en cuando propone un enfoque global y general para todo el proceso de la negociación. Otras obras se focalizan sea en la negociación, o bien en el Derecho Contractual, concentrándose en este último caso, en cuestiones y requisitos específicos desde el punto de vista legal para que un contrato sea válido, sin considerar otros aspectos. En el mundo en que vivimos, el proceso de contratación no puede ser desmenuzado en fases o compartimentos estancos. Lo que ocurre durante una negociación tiene un impacto profundo en el contrato y en el desempeño consiguiente. El contenido legal del contrato debería reflejar lo que sucedió en el marco de la negociación. Este libro, a diferencia de otros, cubre íntegramente el proceso de negociación en orden cronológico, comenzando con tu decisión de negociar, continuando con la evaluación de tu propio desempeño como negociador. Una ejecutiva de negocios que concurrió a un seminario de negociación dictado por el autor de este libro ha dicho: "La vida es negociación!" Y es cierto, ya que como madre de hijos pequeños y, a la vez, líder de una empresa, la ejecutiva advirtió que las negociaciones se infiltran en nuestras vidas privadas y profesionales. Con este énfasis, y asimismo con el mencionado orden cronológico y su enfoque general, el libro proporciona una hoja de ruta que podrás utilizar al "navegar tu vida como negociador".

## **NEGOCIAR RUTA HACIA EL ÉXITO ESTRATEGIAS Y HABILIDADES**

**ESENCIALES SPANISH EDITION** - Are you looking for Ebook Negociar Ruta Hacia El éxito Estrategias Y Habilidades Esenciales Spanish Edition ? You will be glad to know that right now Negociar Ruta Hacia El éxito Estrategias Y Habilidades Esenciales Spanish Edition is available on our online library. With our online resources, you can find Applied Numerical Methods With Matlab Solution Manual 3rd Edition or just about any type of ebooks, for any type of product.

Best of all, they are entirely free to find, use and download, so there is no cost or stress at all. Negociar Ruta Hacia El éxito Estrategias Y Habilidades Esenciales Spanish Edition may not make exciting reading, but Applied Numerical Methods With Matlab Solution Manual 3rd Edition is packed with valuable instructions, information and warnings. We also have many ebooks and user guide is also related with Negociar Ruta Hacia El éxito Estrategias Y Habilidades Esenciales Spanish Edition and many other ebooks.

We have made it easy for you to find a PDF Ebooks without any digging. And by having access to our ebooks online or by storing it on your computer, you have convenient answers with Negociar Ruta Hacia El éxito Estrategias Y Habilidades Esenciales Spanish Edition . To get started finding Negociar Ruta Hacia El éxito Estrategias Y Habilidades Esenciales Spanish Edition , you are right to find our website which has a comprehensive collection of manuals listed.